

【人生の添乗員 (R)】からのワンポイントメッセージ

「私たちと同じような家庭はどうなの？」
～参考にできる人の条件とは～

発行者：牧野 F P 事務所合同会社 代表社員 牧野寿和

牧野 F P 事務所 公式サイト：<https://www.makino-fp.com>

<第 426 号の目次>

■ 今週のテーマ

「私たちと同じような家庭はどうなの？」
～参考にできる人の条件とは～

■ 「人生の添乗員 (R)」からのワンポイントメッセージ

■ 「人生の添乗員 (R)」牧野寿和のプロフィール

■ 編集後記

それでは、

今週のテーマからはじめます。

*:**

■ 今週のテーマ

「私たちと同じような家庭はどうなの？」
～参考にできる人の条件とは～

:

日常生活のなかで、
複数の選択肢があるなど、
判断に困ることがあると、
その解決方法のひとつに、
同じような環境の人は、
このような時は、どのようにするのだろうか？

と、考えることは誰しもあることでしょう。

ただし、物事を決めるのに、
他の人を参考にするのは、
私のFP業務の経験から言っても、
他の人と比較できるご自身の準備が整わないと
難しいことだと思っています。

そこで、今回は、
他の人を参考にすることができるのは、
どんな人なのか、
その条件をお伝えいたします。

他人と比較したくなる時とは

たとえば、FPに相談してその対応策を、
FPが相談者に提案するとします。

その提案を、
すんなり受け入れてもらえる場合と、
躊躇されることもあります。

通常、FPが相談者に提案する内容は、

- ・ 保険の見直しのような、
家計支出の無駄をなくする提案
- ・ 資産を形成していく提案
- ・ 円満な相続が行える準備をする提案
- ・ 相談者固有のお金の問題を解決する提案

といったように、家計を改善したり、

資産を形成したり、
不動産を有効活用したりと、

将来に向けて、
その人が思い描いた生活や、
資産の形成それに運用、
また、家族間でいざこざが起こらないように、
事前に準備しておくプランニングを提案して、
そのサポートをすることがあります。

相談者の方は、
FPからの提案の説明を聞くと、
将来に向けた資産形成や、
相談したことの解決の道筋が示されたりして、
一言でいうと「良い話」であることは、
理解できます。
しかし、提案されたことを実行すると、
その提案内容によっては、
毎月の小遣いを減らすことになったり、
趣味の費用も削ったり、
また、今までの習慣を変えることが必要になったりと、
実行することを考えるだけで、
不安感を持つこともあります。

しかも、今は家計収支の運営は順調なのに、
将来の準備のために相談したのに、
今すぐに、家計支出を減らす提案をされて、
FPへの不信感を持つ方もいます。

このような感情などから、

「私たちと同じような家庭の方はどうなの？」
という質問をされることもあるのでしょうか。

比較できる家庭は存在しない

世の中で、
比較できる家庭は存在しません。

なぜなら、
たとえば、
同じ誕生日の幼馴染の二人が、
同じ小中高校に通学して、

同じ成績、
同じ会社に同期で入社して、
同じ給与、
同じ年に結婚して、
同じ年に子どもが生まれて、
同じ年に同じ金額の住宅を、
同じ街で購入して、
同じ額の住宅ローンで融資を受けて、
同じ期間で返済していくことにした。
まだまだ、同じことを生涯続けたとします。

しかし、根本的に、
個々人の性格も嗜好も違います。
だから、同じような生活はできないのです。

従って、
「私たちと同じような家庭の方はどうなの？」
と、問われても、
比較できる家庭は存在しないのです。

とはいっても、
比較は出来なくても、参考にできる人はいます。

ただし、条件があります。
次に見ていきましょう。

他の人の行動を参考にできる人の条件

私も FP 業務で提案したことに、
「私たちと同じような家庭はどうなの？」
と、聞かれれば上述のように、
他の家庭と比較するのは難しい
とお話することがあります。

ただし、参考までにとお断りして、
FP としての業務経験をカスタマイズして、
お話することもあります。

つまり、
他の人の行動を参考にできる条件は、
同じような収入がある、
同じような家族構成である、
といったことではなく、

参考にお話しする方の行動を
批判するのではなく、
自分のことのように受け入れることができる、
つまり、理解できる方にお話しすることです。

このような方であれば、
他の人の行動をご自身に置き換えて、
FP の提案が、
その方にとって優しいものでなくても、
ご自身やご家族でも受け入れて実行可能か、
判断されるのです。

そのためには、
やはりその方ご自身の人生経験も必要となり、
年齢的には、
40 代以降の世代の方が対象となるでしょう。

*****:
■「人生の添乗員 (R) 」からのワンポイントメッセージ
*****:

同じようなことを
他の人が行ったことを聞いても、

それは、参考例であり、
成功例ではありません。

成功例は、
ご自身でしか造れないのです！

*****:
■人生の添乗員 (R) 牧野寿和のプロフィール
*****:

日本で唯一「人生の添乗員 (R) 」を名乗れる

公正中立な独立系ファイナンシャルプランナー

開業 17 年目

1958 年 名古屋市生まれ、大学（東海大学卒業）以外は、名古屋で生活をする。

1982 年～2001 年 旅行会社に勤務。業務で世界各地を廻っていた時、日本の方と他国の方々のお金との付き合い方の違いを感じていた。そんな時渡米した折に、初めてファイナンシャルプランナーの存在を知り、日本でもこの業務の必要性を認識する。

2003 年 牧野 FP 事務所を創業。
2018 年から牧野 F P 事務所合同会社を設立。

これまでに、延べ 900 件以上の様々な相談に対応。

現在は、相談者へのプランニングの助言と提案を主な業務とし、

相談者に、安心できる生活が送れるように、

丁寧な業務を心がけている。

<保有資格>

- ・ NPO 法人日本ファイナンシャルプランナーズ（FP）協会 CFP（R）認定者
- ・ 1 級ファイナンシャル・プランニング技能士（資産設計提案業務）
- ・ 福祉住環境コーディネーター
- ・ 総合旅行業務取扱管理者 など

<取材協力>

メ～テレ（名古屋テレビ）「UP！」

<出版>

「銀行も不動産屋も絶対教えてくれない！
頭金ゼロでムリなく家を買う方法」河出書房新社

<監修>

「空き家」に困ったら最初に読む本」河出書房新社

現在、相談を受けている方は、名古屋市内はもとより愛知、岐阜、三重県、ご紹介をいただいて、首都圏や関西にも足を延ばす機会が増えました。

「人生の添乗員（R）」は、どこまでも行きます。

他人を気にすることなく、
相談者ご自身にとって
有益な提案を心がけています。

*:

■編集後記

*:

ほかの人の成功例を学ぶことは、
大切なことかもしれません。

しかし、お金に関わることでは、
猿まねではだめなのです。

例えば、
株式投資などで、
収益を上げた方が執筆した本を読めば、

読んだすべての人が、
執筆者のように収益を上げることができるか、

結果は、そうではありませんね！

【人生の添乗員(R)】からのワンポイントメッセージ

来週もご愛読のほど、
よろしく願い申し上げます。

「人生の添乗員」「人生の行程表」は牧野寿和の登録商標です

■【人生の添乗員(R)】からのワンポイントメッセージ

発行：
牧野FP事務所合同会社 代表社員 牧野寿和

〒467-0823 名古屋市瑞穂区津賀田町2-86

■登録・解除は、ご自身でお願いいたします。
こちらから出来ます。

<http://www.mag2.com/m/0001575058.html>

■本メルマガに関するご意見・お問い合わせはこちらまで
お願いいたします

E-MAIL : makino.fp@beach.ocn.ne.jp

牧野 FP 事務所合同会社 公式サイト : <https://www.makino-fp.com>

■記事内容に関してのトラブル等について当方では一切責任を負いかねます。
ご自身の責任でご判断下さい。
